



L'INCONTOURNABLE

BTS ASSURANCE

DIPLÔME D'ÉTAT
NIVEAU III

VOUS AVEZ
LE CHOIX :
FORMATION
ACCESSIBLE
EN ÉTUDIANT

MISSIONS EN ENTREPRISE

Durant la formation, vous assurez :

Le suivi & la gestion des contrats : Suivi des contrats et relation avec la clientèle avant, pendant et après sinistres.

Le développement commercial : Prospector et développer le portefeuille de contrats, animer les ventes, recevoir les clients, gérer les demandes de renseignements, les souscriptions, organiser les actions commerciales, fidéliser la clientèle.

La qualité du service & la dimension conseil : Apporter une réponse personnalisée aux besoins des clients, veiller à la qualité des souscriptions et au respect de la réglementation et de l'éthique de l'assurance. Superviser le traitement et la gestion des sinistres, effectuer une veille permanente de la législation, des produits et de la concurrence.

VOTRE PROGRAMME

RYTHME : LUNDI & MARDI À L'ISV / 3 JOURS EN ENTREPRISE

Culture générale & expression
Langue Vivante étrangère 1
Économie - Droit & Management de l'Assurance
Communication & Gestion de la Relation Client
Techniques d'Assurance des biens & des responsabilités
Techniques d'Assurance de personnes & des produits financiers
Conduite & présentation des activités professionnelles

POURSUITES & DÉBOUCHÉS

CONTINUEZ votre formation :

Choisissez de poursuivre avec une année de spécialisation post BTS (bachelor Assurance, titre certifié par l'État en partenariat avec ESA Toulouse), puis en Mastère «Manager de l'Assurance».

ENTREZ sur le marché du travail

Devenez : Chargé de clientèle, conseiller en assurance, télé-conseiller, rédacteur technique ou sinistres ... dans des compagnies d'assurance, des mutuelles, des établissements bancaires ou financiers ...

CONTINUEZ
AVEC NOTRE
**BACHELOR
ASSURANCE**
TITRE CERTIFIÉ

