



L'INCONTOURNABLE

**BTS
NRC**

NÉGOCIATION
RELATION CLIENT

DIPLÔME D'ÉTAT
NIVEAU III

VOUS AVEZ
LE CHOIX :
FORMATION
ACCESSIBLE
EN ETUDIANT

MISSIONS EN ENTREPRISE

Lors de cette formation, vous gérerez :

La vente & la gestion de la Relation Client : Création & développement de la clientèle, négociation et vente.

La production de l'information : Intégration et gestion du système d'information commerciale.

L'organisation & le management de l'activité commerciale : Pilotage et évaluation de l'activité commerciale.

La mise en oeuvre de la politique commerciale : Déclinaison de l'offre commerciale, adaptation et mise en oeuvre du plan d'action commerciale.

VOTRE PROGRAMME

RYTHME : LUNDI ET MARDI À L'ISV / 3 JOURS EN ENTREPRISE

Français

Langue vivante étrangère 1

Économie générale

Management des Entreprises

Droit

Gestion de la clientèle

Relation Client

Management de l'équipe commerciale

POURSUITES & DÉBOUCHÉS

CONTINUEZ votre formation :

Choisissez de poursuivre avec une année de spécialisation post BTS (Bachelor Marketing et Communication, titre certifié par l'état en partenariat avec l'IGC Business School).

ENTREZ sur le marché du travail

Devenez : Commercial, vendeur, conseiller clientèle, délégué commercial pour évoluer vers des fonctions d'encadrement comme responsable de secteur, chef de ventes ...

CONTINUEZ
AVEC NOTRE
**BACHELOR
COMMERCE
MARKETING**
TITRE CERTIFIÉ

